11 Sole 24 ORE

Quotidiano

17-02-2018 Data

23 Pagina 1

Foglio

Dal call center alla direzione Una bella favola in Directa sim

ntrare in un'azienda come addetta al call center e poi diventarne, dopo 20 anni, il direttore generale. È possibile ed è la storia di Elena Motta, che da poche ore ha ricevuto il prestigioso incarico in Directa Sim, pioniere del trading on line in Italia. Nella posizione di direttore commerciale (fino a ieri ricoperta dalla Motta) è subentrato Giancarlo Marino, finora responsabile del canalebancario. All'amministratore delegato, l'ingegnere Mario Fabbri - nonché autore di saggi economici l'ultimo dei quali intitolato "L'economia immaginaria: una concezione nuova"-continueranno ariportare direttamente le funzioni di sistemi informativi, personale e business development. «Credo che sia un caso unico, specialmente in Italia - ha commentato Massimo Segre, il presidente di <mark>Directa</mark> -. Questo certifica sia l'eccellenza del suo contributo all'azienda, sia che in Directa amiamo fare scelte logiche, anche quando sono ancora poco diffuse». Una bella favola che, ci si augura, possa ispirare anche altre aziende a decisioni simili. (V.L.)



Codice abbonamento: